

„Motivierende Mitarbeiterführung“

Praxisnahes Webinar in 4 Modulen a 2 Stunden

Anschaulich und gut verständlich behandelt das Webinar die bedeutenden Aspekte und Herausforderungen an die Führungskraft im Freien Ersatzteilmarkt.

Die aktive, zeitgemäße, ergebnisorientierte und motivierende Führung eines Verkaufsteams von Innen- und /oder Außendienstmitarbeitern ist das Thema.

Viele Praxisbeispiele und die intensive Einbindung der Teilnehmer im direkten Dialog, durch Frage / Antwort und eine Chatfunktion sorgen für nachhaltigen Lernerfolg. Dieses Webinar wendet sich gleichermaßen an Führungskräfte mit geringerer Erfahrung, als auch an erfahrene Verkaufsleiter, die ihre bisherige Arbeitsweise aktualisieren möchten.

Die Themen der einzelnen Webinar-Bausteine im Überblick:

Modul 1 „Herausforderungen an die Führungskraft der Zukunft“

- Mitarbeitererwartungen im Wandel
- Markt- und Kundenpotenziale erkennen und wirksam erschließen
- Vertriebsmitarbeiter steuern und ergebnisorientiert führen

Modul 2 „Controlling und ergebnisorientierte Steuerung“

- Effektive Vorgehensweise im Vertrieb
- Der richtige Umgang mit der Zeit
- Planung und Umsetzung aus einem Guss

Modul 3 „Eigenanalyse und Führungsstile“

- Analyse des eigenen Führungsstils
- Die verschiedenen Erwartungen an die Führungskraft
- Unterschiedliche Führungsstile situationsbezogen anwenden

Modul 4 „Führen durch Vorbild und gute Kommunikation“

- Ziele setzen und vereinbaren
- Kritikgespräche überzeugend führen
- Mitarbeiter dauerhaft motivieren

Dieses Webinar stimmen wir mit Ihnen inhaltlich ganz auf Ihre speziellen Anforderungen ab.

Webinargebühr pro Modul mit bis zu 20 Personen inkl. Teilnehmerunterlagen, nur 390€ zzgl. Mwst.